

ÉQUIPIER POLYVALENT DU COMMERCE

Le titulaire du diplôme **C.A.P Équipier polyvalent** du commerce de niveau 3 exerce son activité dans un cadre omnicanal au sein d'une unité commerciale qui distribue des produits et des services.

Le titulaire de ce CAP sera capable d'assurer la réception et le suivi des commandes et des colis, contribuer à l'approvisionnement et à la mise en valeur de l'unité commerciale, accueillir, informer, conseiller et accompagner le client tout au long de son parcours d'achat.

”Plus qu'un diplôme, un savoir faire”

Objectifs du C.A.P

- Participer à la passation des commandes fournisseurs
- Réceptionner les marchandises
- Contrôler les livraisons (quantitatif/qualitatif)
- Mettre en rayon, ranger les produits
- Anticiper les ruptures et réassorts
- Détecter et retirer les produits impropres à la vente
- Accueillir le client

Méthodes mobilisées

- Mise en situation professionnelle
- Cours théoriques & cours de pratiques
- Préparation aux contenus des programmes du référentiel du diplôme de l'éducation nationale RNCP 34947

Poursuite d'études

- Bac pro Métiers du commerce et de la vente option A animation et gestion de l'espace commercial
- Bac pro Métiers du commerce et de la vente option B prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale
- Bac pro technicien conseil vente en alimentation (produits alimentaires et boissons)
- MC Assistance, conseil, vente à distance

Contenu de la formation

- Réception et suivi des commandes
- Mise en valeur et approvisionnement
- Conseil et accompagnement du client dans son parcours d'achat
- Prévention Santé Environnement
- Français/Histoire Géographie
- Mathématiques, Sciences physique
- Éducation Physique et Sportive
- Anglais

Modalités d'évaluation

- Évaluation de l'acquisition des compétences
- Examen blanc, épreuves ponctuelles
- Examen final

Insertion professionnelle

- Employé de libre-service, de grande surface
- Équipier de vente
- Équipier polyvalent
- Équipier de caisse
- Équipier de commerce
- Vendeur en produits frais
- Vendeur en alimentation générale
- Vendeur en prêt-à-porter, en confection
- Vendeur en produits utilitaires

Contactez-nous



187 avenue Jean Chaptal
30340 Méjannes les Alès



06.67.61.88.97



arisliaformation@hotmail.com

CAP 1 AN (reconversion professionnelle)	Initial	<ul style="list-style-type: none"> • Prérequis : être titulaire d'un diplôme de niveau 3 ou plus, avec validation d'une LV1 • Tarif : 3000€
	Alternance	<ul style="list-style-type: none"> • Prérequis : être titulaire d'un diplôme de niveau 3 ou plus, avec validation d'une LV1 • Frais pris en charge par les Opérateurs de Compétences des entreprises d'accueil (OPCO)
CAP 2 ANS	Initial	<ul style="list-style-type: none"> • Prérequis : accessible dès la sortie de la 3ème • 1ère année : 3000€, 2ème année : 3000€
	Alternance	<ul style="list-style-type: none"> • Prérequis : accessible dès la sortie de la 3ème • Frais pris en charge par les Opérateurs de Compétences des entreprises d'accueil (OPCO)

Modalités de recrutement

Public

Candidature ouverte toute l'année

Ouvert à tous

- CV+ lettre de motivation-diplôme et/ou relevé de notes
- Entrée en formation mi septembre à mi octobre
- Admission sur dossier et possibilité d'entretien

Adaptation possible pour les personnes en situation d'handicap

NOTRE ÉCOLE

- Classe réduite
- Accompagnement dans la recherche d'une entreprise
- Séances de soutien scolaire
- Immersion en entreprise du professeur offerte

Conditions d'obtention du diplôme

10/20 minimum en domaine professionnel ainsi qu'une moyenne général supérieure à 10.

Chaque bloc de compétences est validé de façon indépendante. En cas de non obtention du diplôme, les notes supérieures à 10 peuvent être conservées.

L'alternance

Dans le cadre du contrat d'alternance, l'apprenti perçoit un salaire qui correspond à un pourcentage du SMIC selon la convention collective en vigueur. Ce pourcentage évolue en fonction de l'âge de l'apprenti et de son ancienneté dans l'entreprise.

Cette formation vous offre la possibilité de vous former aux techniques de base liées aux métiers de la vente, afin de répondre aux exigences des futurs employeurs pour débiter votre carrière.

Contactez-nous



187 avenue Jean Chaptal
30340 Méjannes les Alès



06.17.83.86.11



arisliaformation@hotmail.com